

如何添加客户等级/客户等级管理

- (1) 客户等级管理，客户等级是按照你业务特性、管理权限需要、客户等级分类方式设置的，用于批量管理同一类客户，如：同一类客户一种批发价，同一类客户无法查看某些商品，同一类客户的销售报表统计。

操作路径：云端【客户】-【权益互动】-【等级管理】

客户等级 标准版 升级

新增等级							
序号	操作	等级名称	比重	临近升级客户	优惠折扣	是否积分	升级规则
1	编辑	普通代理 (默认)	<div style="width: 100%;"></div> 0人	0人	100	是	无
2	编辑	二级代理	<div style="width: 0%;"></div> 0人	0人	95	是	无
3	编辑	三级代理	<div style="width: 0%;"></div> 0人	0人	98	是	无
4	编辑	一级代理	<div style="width: 0%;"></div> 0人	0人	98	是	无

- 等级名称跟优惠折扣为必填项
- 默认等级：设置了会员等级为默认等级，在 PC 前台/CRM 新增客户的时候，默认为该等级
- 自动升级：当客户积分到达设置的数值，自动升到该等级
- 升级方式：按积分升级、按累计消费金额升级、按累计充值金额升级
- 付费升级：一次付款金额达到设置数值，自动升到该等级
- 升级奖励：某等级客户升级获赠奖励（可赠积分、余额、优惠券、礼品包）